



## Informații Personale

Număr de identificare

21

Naționalitate

Romana

Permis de conducere

B

## Abilități

Abilitati de comunicare si  
luare a deciziilor

Pachet Microsoft ( Excel, Word  
, PowerPoint...)

## Limbi

Engleza

# Adrian Tiberiu Nita

Text



### Rezumat

Activez de peste 20 ani ca inginer in domeniul auto, coordonând activități de vânzări piese auto, vehicule comerciale, fiind reprezentant comercial al importatorului mărcii Peugeot in România, administrând relația cu rețeaua naționala de service auto de marca si multi-marca, organizând activitatea parcului auto al operatorului de transport public local Pitești si coordonând activitatea de întreținere si repartiție .



### Experiență de lucru

#### **Director tehnic, Publitrans 2000 SA, Pitesti**

ianuarie 2021 - Prezent

Ca Director tehnic am urmatoarele misiuni: de coordonare a programului de transport public local de calatori, de organizare a activitatii de intretinere , revizii si reparatii la parcul auto propriu , de realizare a indicatorilor de performanta ai serviciului public de transport conform contractului de servicii publice aprobat de Consiliul Local al municipiului Pitesti.

#### **Sef serviciu tehnic, Publitrans 2000 SA, Pitesti**

ianuarie 2019 - decembrie 2020

Misiunea generala este de a organiza si coordona activitatea serviciului tehnic din punct de vedere al activităților de efectuare a lucrărilor de întreținere si reparații, a I.T.P., de întocmire a documentației de achiziții piese si servicii, de protecție a mediului.

#### **Coordonator parc auto , Publitrans 2000 SA, Pitesti**

iulie 2017 - decembrie 2018

Am coordonat activitatea de transport public local ( planificarea si optimizarea rutelor de transport respectând cerințele Planului de transport local , îndrumarea si controlul personalului din subordine in vederea îndeplinirii sarcinilor stabilite, in condiții de siguranță si eficienta economica).

#### **Reprezentant tehnic si comercial, Briaris Ind SA, Bucuresti**

aprilie 2017 - iulie 2017

Am îmbinat activitățile de vânzare și post vânzare , consilierea clientului în alegerea modelului de vehicul ce urmează a fi achiziționat și a soluției optime de finanțare.

**Reprezentant comercial, Dutch Truck Services SRL, Bucuresti**

septembrie 2016 - februarie 2017

Am oferit asistența tehnică clientului în alegerea modelului de vehicul comercial ce urmează a fi achiziționat și a soluției optime de finanțare.

**Workshop Network Coordinator, LeasePlan Romania , Bucuresti**

mai 2010 - mai 2016

În poziția de Workshop Network Coordinator am administrat relația dintre LeasePlan și rețeaua de service-uri auto (reprezentante auto și service-uri multimarca) care oferă servicii de mentenanță și reparații daune pentru autovehiculele din flota LeasePlan.

Principala realizare a fost găsirea unor cai de îmbunătățire a calității serviciilor furnizate clienților noștri concomitent cu scăderea costurilor reparațiilor.

**Director vanzari, Madini Trade 2001 SRL, Pitesti**

august 2005 - mai 2010

În calitate de Director vânzări am negociat contracte cu furnizorii, am urmărit realizarea planului anual de vânzări, dezvoltarea portofoliului de clienți și oferirea de asistență tehnică acestora.

Am condus o echipă de 4 oameni , împreună ajungând printre primele firme de profil din Pitești.

**Reprezentant comercial , Trust Motors SRL, Bucuresti**

mai 2004 - iunie 2005

Am coordonat rețeaua de dealeri Peugeot , implementând politicile comerciale ale importatorului și a standardelor de marca ale producătorului francez.

Am dezvoltat o rețea de 8 dealeri din zona Moldova și Muntenia, sprijinindu-i pe aceștia în activitatea de promovare a mărcii și de dezvoltare a concesiunilor.

**Reprezentant comercial, Cefin Romania SRL, Bucuresti**

octombrie 2001 - mai 2004

Am realizat activități de vânzare și post vânzare ( identificarea de noi clienți și a necesităților acestora din punct de vedere a tipului de vehicul ce urma a fi achiziționat, cât și din punct de vedere a soluției de finanțare). Am realizat în fiecare an obiectivele de vânzări.

**Reprezentant comercial, Gero Trade Group SRL, Pitesti**

august 1998 - octombrie 2001

Am coordonat activitatea de vânzare piese de schimb in zona alocata-Transilvania , prin identificarea de noi clienti , fidelizarea celor existenți , promovarea ofertelor comerciale.Am realizat o creștere a vânzărilor in zona si am dezvoltat portofoliul de clienți.



## Educație

### Studii superioare, Universitatea Pitesti - Facultatea de Inginerie

octombrie 1993 - iunie 1996

### Studii superioare, Universitatea Politehnica Bucuresti

octombrie 1991 - iunie 1993

### Liceul, Alexandru Odobescu - Matematica Fizica

septembrie 1986 - iunie 1990

### Scoala generala, Nr.12

septembrie 1978 - iunie 1986



## Serviciul Militar

### Grad ofiter - Scoala militara de ofiteri tancuri si auto

octombrie 1996 - aprilie 1997



## Cursuri

### Limba engleza, Lexis (B1)

februarie 2019 - mai 2019

### Limba engleza, Lexis (A2)

octombrie 2018 - ianuarie 2019

### Gandire rationala, HTDI Consult

octombrie 2014

### Employeeship , TMI

iunie 2014

### Atelier de scriere eficienta in afaceri, HTDI Consult

iunie 2013

### Rezolvarea problemelor si luarea deciziilor, Focus +

septembrie 2010

### Comunicarea si lucrul in echipa, Focus +

iunie 2010

### Expertise and commitment, LeasePlan

septembrie 2010

### Together Everyone Accomplishes More, Codecs

martie 2002