



NITA ADRIAN TIBERIU

Director tehnic - Publitrans 2000 SA

49 ani din Comuna Bascov/ Arges, casatorit

Date contact

Email:

Tel:

Adresa:

Despre mine

Obiectivul meu este de a lucra intr-un mediu dinamic care sa-mi ofere oportunitati de dezvoltare profesionala.

Experienta profesionala

Experienta pe departamente

Vanzari: **12 ani si 7 luni**
Transport / Distributie: **3 ani si 7 luni**
Service / Reparatii: **6 ani si 1 luna**

Ian 2021 - prezent

1 luna

Director tehnic - Publitrans 2000 SA

Pitesti | Transport / Distributie | Prestari servicii

Ca Director tehnic am urmatoarele misiuni: de coordonare a programului de transport public local de calatori, de organizare a activitatii de intretinere , revizii si reparatii la parcul auto propriu , de realizare a indicatorilor de performanta ai serviciului public de transport conform contractului de servicii publice aprobat de Consiliul Local al municipiului Pitesti.

Ian 2019 - Dec 2020

2 ani

Sef serviciu tehnic - Publitrans 2000 SA

Pitesti | Transport / Distributie | Prestari servicii

Misiunea generala este de a organiza si coordona activitatea serviciului tehnic din punct de vedere al activitatilor de efectuare a lucrarilor de intretinere si reparatii, a I.T.P., de intocmire a documentatiei de achizitii piese si servicii, de protectie a mediului.

Iul 2017 - Dec 2018

1 an si 6 luni

Coordonator parc auto - Publitrans 2000 SA

Pitesti | Transport / Distributie | Prestari servicii

Am coordonat activitatea de transport public local (planificarea si optimizarea rutelor de transport respectand cerintele Planului de transport local , indrumarea si controlul personalului din subordine in vederea indeplinirii sarcinilor stabilite, in conditii de siguranta si eficienta economica).

Apr 2017 - Iul 2017

4 luni

Reprezentant comercial - Briaris Ind SA

Bucuresti | Vanzari | Masini / Auto

Am imbinat activitatile de vanzare si post vanzare , consilierea clientului in alegerea modelului de vehicul ce urmeaza a fi achizitionat si a solutiei optime de finantare.

Sep 2016 - Feb 2017

6 luni

Sales Representative - Dutch Truck Services Srl

Pitesti | Vanzari | Masini / Auto

Am oferit asistenta tehnica clientului in alegerea modelului de vehicul comercial ce urmeaza a fi achizitionat si a solutiei optime de finantare.

Mai 2010 - Mai 2016

6 ani si 1 luna

Workshop Network Coordinator - LeasePlan Romania

Bucuresti | Service / Reparatii | Banci / Servicii financiare

In pozitia de Workshop Network Coordinator am administrat relația dintre LeasePlan si rețeaua de service-uri auto (reprezentante auto si service-uri multimarca) care ofera servicii de reparatii de mentenanta si daune pentru autovehiculele din flota LeasePlan.

Principala realizare a fost gasirea unor cai de imbunatatire a calitatii serviciilor furnizate clientilor nostri concomitent cu scaderea costurilor reparatiilor.

Aug 2005 - Mai 2010

4 ani si 10 luni

Director Vanzari - Madini Trade 2001 srl

Pitesti | Vanzari | Masini / Auto

In calitate de Director Vanzari am negociat contracte cu furnizorii, am urmarit realizarea planului anual de vanzari, dezvoltarea portofoliului de clienti si oferirea de asistenta tehnica clientilor.

Am condus o echipa de 4 oameni, impreuna ajungand printre primele firme de profil din Pitesti.
Masina,telefon.

Mai 2004 - Iun 2005

1 an si 2 luni

Reprezentant Comercial - Trust Motors srl

Bucuresti | Vanzari | Masini / Auto

Am coordonat rețeaua de dealeri Peugeot prin implementarea politicilor comerciale ale importatorului si a standardelor de marca ale producatorului francez.

Am dezvoltat o rețea de 8 dealeri din zona Moldova si Muntenia, sprijinandu-i pe acestia in activitatea de promovare a marcii si in munca de dezvoltare a concesiunilor.

Radu Cristian 021-2077731

Masina,telefon,bonuri de masa.

Oct 2001 - Mai 2004

2 ani si 8 luni

Reprezentant Vanzari - Cefin Romania srl

Bucuresti | Vanzari | Masini / Auto

Am realizat activitati de vanzare si post vanzare (identificarea de noi clienti si a necesitatilor acestora din punct de vedere a tipului de vehicul ce urma a fi achizitionat cat si din punct de vedere a solutiei de finantare).

Am realizat in fiecare an obiectivele de vanzari.

Adrian Gheorghe 021-2026000

Masina,telefon,laptop.

Aug 1998 - Oct 2001

3 ani si 3 luni

Reprezentant Vânzări - Gero Trade Group srl

Pitesti | Vanzari | Masini / Auto

Am coordonat activitatea de vanzare piese de schimb in zona alocata-Transilvania (identificarea de noi clienti , fidelizarea celor existenti , promovarea ofertelor comerciale).

Am realizat o crestere a vanzarilor in zona si am dezvoltat portofoliul de clienti.

Popescu Eugen 0248-220590

Masina,telefon.

Educatie

1993 - 1996**Facultate - Universitatea Pitesti - Facultatea de Inginerie**

Autovehicule Rutiere | Pitesti

1991 - 1993**Facultate - Universitatea Politehnica Bucuresti**

Autovehicule Rutiere | Bucuresti

1986 - 1990**Liceu / Școală profesională - Liceu Alexandru Odobescu**

Matematica - Fizica | Pitesti

1978 - 1986**Școală generală - Școala Generală Nr.12**

General | Pitesti

Abilitati

Abilitati generale

Adaptabilitate la mediu organizational si la echipa, Spirit de initiativa, Abilitati de comunicare

Limbi straine

Engleză - Mediu

Alte informatii

Traininguri

Employeeship - TMI

dobandit in Iun 2015

Curs despre nevoia de schimbare , responsabilitate , initiativa , relatii interpersonale si atitudini in viata.

Gandire rationala - HTDI Consult

dobandit in Oct 2014

Curs despre cum analizam si rezolvam problemele , pregatim luarea deciziilor , folosim oportunitatile care apar , gestionam teme/proiecte complexe.

Atelier de scriere eficienta in afaceri - HTDI Consult

dobandit in Iun 2013

Curs despre tehnici de scriere a unui e-mail , a unui articol de presa .

Comunicarea si lucrul in echipa - Focus +

dobandit in Iun 2010

Curs despre procesul de comunicare , profilul comportamental , etapele de dezvoltare a echipei , tipuri de conflicte si moduri de prevenire si solutionare.

Vanzare proactiva - Codecs

dobandit in Mar 2003

Curs despre analiza produsului si a pietei , identificarea profilului si a comportamentului clientului , planificarea vanzarii.

Comunicare in vanzari - Codecs

dobandit in Iun 2002

Curs de vanzari cu accent pe comunicarea verbala si non- verbala , planificarea activitatilor si stabilirea prioritatilor , tehnici de chestionare.

Permis de conducere

Categoria B

dobandit in 12 mai 1991